

# *Cooperação Público-Privada Para Projetos de Pesquisa*

**Dr. Tiago Carvalho**

[tiagojc@ifsp.edu.br](mailto:tiagojc@ifsp.edu.br)

**Instituto Federal de São Paulo - Campus Campinas**

# *O Caso Tradeworks*

# Tradeworks

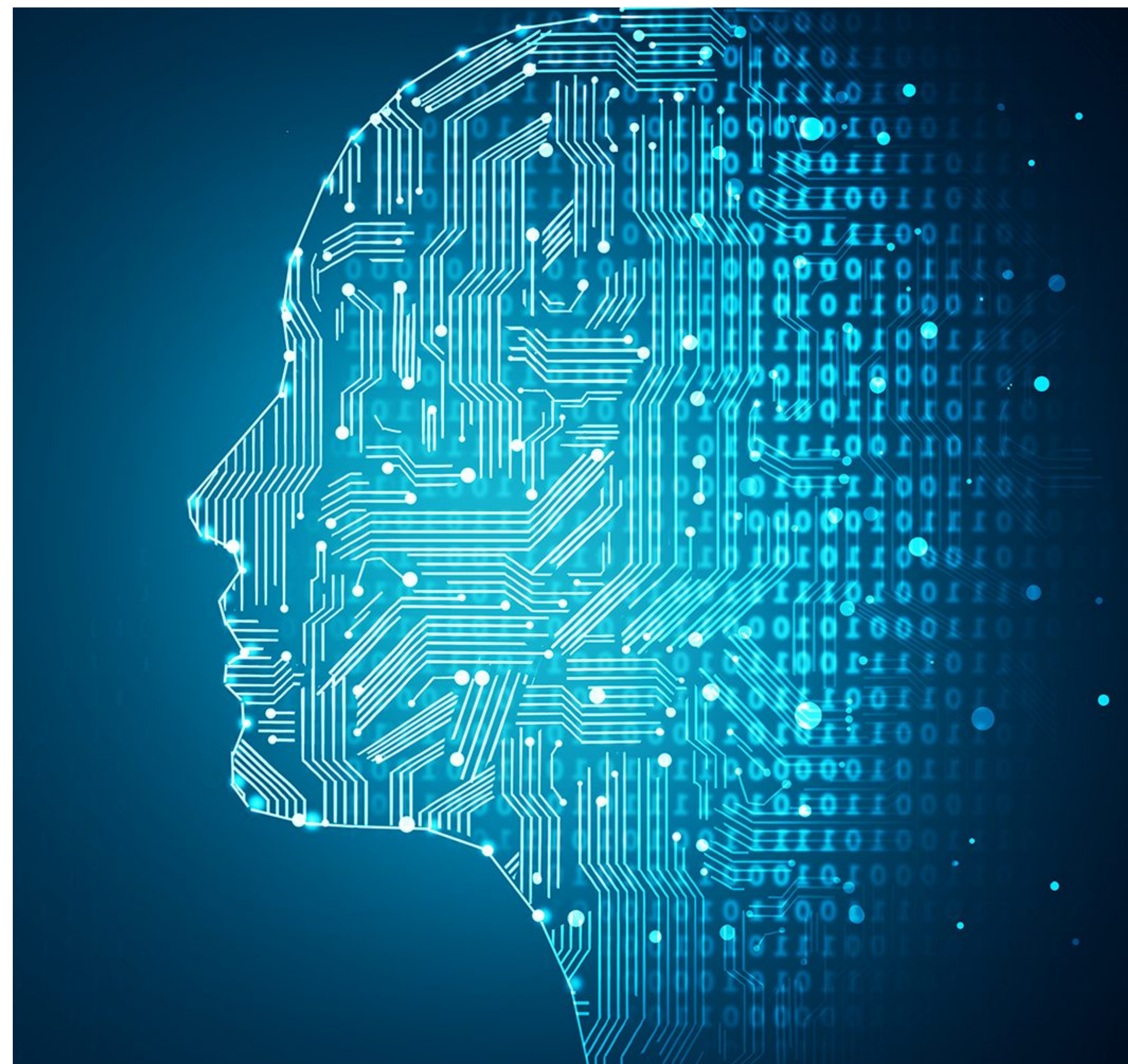
- Empresa de serviços na área de logística, com foco no comércio exterior
- Situada na cidade de Campinas, possui em torno de 160 funcionários
- Conta com clientes como Dell e Motorola





# Tradeworks - Projeto

- Projeto na área de Ciência de Dados e Reconhecimento de Padrões
- Financiado pela **FAPESP** através do Programa de Pesquisa Inovativa em Pequenas Empresas (PIPE)
- Fase 1: Financiamento de aproximadamente R\$ 170.000,00
- **Contrapartida:** bolsa de estudo e máquina (aproximadamente R\$ 60.000,00)



SOURCE: <https://www.ie.edu/exponential-learning/blog/bootcamps/machine-learning-marketing/>



# PIPE FAPESP

- Apoia a execução de pesquisa científica e/ou tecnológica em micro, pequenas e médias empresas no Estado de São Paulo
- Fases:
  1. Análise de Viabilidade Técnico-Científica (chamadas a cada 3 meses)
  2. Desenvolvimento da Proposta de Pesquisa
  3. Aplicação dos resultados visando à comercialização do produto ou processo que foi objeto da inovação criada a partir da pesquisa apoiada nas Fase 1 e/ou Fase 2

# PIPE - FASE 1

- Duração prevista de até 9 meses
- Destina-se à realização de pesquisas sobre a viabilidade técnica da pesquisa proposta
- O valor máximo de financiamento: R\$ 200.000,00
- Se houver interesse em submeter a proposta para receber financiamento na Fase 2, ao final do 6º mês da Fase 1, um Relatório de Progresso deverá ser apresentado juntamente com a proposta para a Fase 2

# PIPE - FASE 2

- Duração de até 2 anos
- Destina-se ao desenvolvimento da proposta de pesquisa propriamente dita
- Valor máximo de financiamento: R\$ 1.000.000,00
- A concessão será feita para os projetos que demonstrem sucesso na Fase 1 e a avaliação dará prioridade às propostas que documentem compromisso de apoio financeiro de alguma fonte para o desenvolvimento da Fase 3

# PIPE - FASE 3

- Na Fase 3 do PIPE espera-se que a pequena empresa realize o desenvolvimento comercial e industrial dos produtos ou processos, com base nos resultados das Fases 1 e 2
- Os recursos para a Fase 3 devem ser obtidos pela empresa junto ao mercado ou outras agências de financiamento a empresas
- A demonstração de perspectivas concretas para o financiamento da Fase 3 é elemento considerado positivo na avaliação das propostas para a Fase 1 e Fase 2



# PIPE - REQUISITOS

- A Pequena Empresa executora do projeto deve ter até 250 empregados, ter sede e realizar a pesquisa no Estado de São Paulo
- A pequena empresa poderá ser constituída após a aprovação do mérito da proposta para a Fase 1
- Os projetos de pesquisa selecionados para apoio pelo PIPE deverão ser desenvolvidos por pesquisadores que tenham vínculo empregatício com pequenas empresas ou que estejam associados a elas para sua realização
- A titulação acadêmica não é um requisito essencial para o pesquisador PIPE
- **A experiência profissional e capacitação técnica são primordiais**

# DICAS PARA PROJETOS

- Ao decidir submeter um projeto PIPE em associação com uma empresa, **submeta o projeto concomitantemente ao IFSP** para evitar atrasos
- Deixe claro no projeto os **objetivos**, **problemas** (científicos e tecnológicos) a serem resolvidos e **metodologias** a serem utilizadas
- Demonstre claramente o processo de **gestão do projeto**
- Inclua no projeto, um bom descritivo que caracterize o potencial da empresa para obter sucesso no projeto

# DICAS PARA PROJETOS

- Submeta projetos que já possuem alguma pesquisa em andamento no âmbito da empresa
- Enfatize o potencial comercial da pesquisa
- Apesar de não ser obrigatório, inclua uma descrição detalhada da equipe executora de modo a deixar claro a capacidade de entrega do projeto





*“That’s all Folks!”*